



(8-2) TEST DE POSITIONNEMENT

Chaque apprenant de DAG System passe un test de positionnement avant chaque début de formation. Cela nous permet d'identifier vos acquis et vos besoins afin de mieux cibler et organiser votre accompagnement.

Qui ?	Quand ?
Tous les apprenants qui suivent la formation « DAG Analyse comptable » Formation du 12/12 au 20/12	Avant le début de la formation, le test est transmis aux apprenants par mail, ou sur la plateforme E-learning.
Pourquoi ?	Comment ?
Pour préparer l'accompagnement personnalisé de chaque apprenant	Lors de l'inscription ou via la plateforme Formation.

Le test de positionnement comprend **2** passations :

Test écrit	Test oral (éventuel)
10 minutes Compréhension écrite	15 minutes Compréhension orale
Résultats	
Les résultats sont communiqués par mail aux apprenants et sont utilisés lors de l'accompagnement personnalisé	

Notation :

Note inférieure à 4	Niveau débutant
Note entre 4 et 7	Niveau intermédiaire
Note supérieure à 7	Niveau confirmé

TEST DE POSITIONNEMENT ECRIT

Dans les propositions suivantes, cerchez la bonne réponse (1 ou 2 ou 3) :

Questions	Choix / Réponse	Points
La TVA appliquée à mes produits est de :	<ol style="list-style-type: none"> 1. 5.5% 2. 10% 3. 20% 	1
Que signifie "DFT" ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Dématérialisation des Fonds Tertiaires 2. Dépôts de Fonds au Trésor 	1
Une balance de règlement permet de :	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ventiler les paiements aux clients 2. Ventiler les moyens de paiements d'une commande 3. Annuler une commande 	1
Que signifie un paiement à terme ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Un paiement échu 2. Un paiement dû au bout d'un certain temps 3. Un paiement attendu 	1
Dans quelle situation utilise-t-on une condition de paiement ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Lors de l'établissement d'une facture 2. Lors d'un contrôle de caisse 3. Lors du règlement d'une commande 	1
Dans quel journal trouve-t-on une ventilation de tous les produits vendus ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ventes par titre 2. Le journal des caisses 3. Le journal de toutes les ventes 	1
A quoi sert la rubrique "Compte" d'un produit ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Elle définit la personne à qui sera vendu le produit 2. Elle permet de retrouver un produit 3. Elle permet d'obtenir une consolidation du CA 	1
Combien d'ouverture de caisse est-il possible de faire par jour ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Autant de fois que l'on souhaite 2. 1 fois par jour 3. 1 fois par opérateur 	1
Qu'est-ce qu'un groupe tarifaire ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Un ensemble de client particulier 2. Une catégorie de tarif 3. Un regroupement de prix 	1
Peut-on supprimer une commande ?	<ol style="list-style-type: none"> 1. Oui 2. Non 3. Sous certaines conditions 	1